

La composizione negoziata della crisi d'impresa

In sintesi



L'iniziativa vuole esplorare i contenuti e le caratteristiche della nuova procedura introdotta dal Codice della crisi d'impresa e dell'insolvenza, soffermandosi anche sui potenziali problemi che la composizione negoziata può generare all'interno delle società creditrici

Destinatari



Personale delle società di factoring inserito in funzioni legale e commerciali

Durata



4 ore

Data



14 ottobre 2026 || 9.00 – 13.00

Contenuti del corso:



Principali argomenti trattati:

- Dal D.L. 118/2021 agli art. 12 e sgg del Codice della crisi d'impresa e dell'insolvenza (CCII)
- Elementi essenziali della composizione negoziata:
 - cos'è e cosa non è;
 - ruolo e funzione dell'Esperto;
 - il dovere di collaborazione leale, attivo ed informato degli intermediari;
 - ruolo eventuale del Tribunale: le misure protettive e cautelari;
 - la gestione dell'impresa in pendenza delle trattative e gli atti di straordinaria amministrazione;
 - le autorizzazioni del Tribunale ex art. 22 CCII – finanziamenti e trasferimento dell'azienda senza i relativi debiti;
- la conclusione delle trattative;
- il concordato semplificato;
- e se l'imprenditore alla fine rimane inadempiente?
- Profili interni per il Factor inerenti all'esame della proposta di composizione negoziata e alla richiesta di "nuova finanza" del cedente. Informativa agli organi di controllo.

Docenti



Francesco M. Loi, Studio Legale Fumagalli Grando e Associati
Vittorio Giustiniani, Coordinatore Commissione Legale Assifact

Sede



In presenza (con possibilità di collegamento a distanza)

Didattica



Didattica con interattività in real time
 Massimo 12 partecipanti in aula fisica (25 complessivi)

Costi



€ 500 + IVA per Associati
 € 600 + IVA per Non Associati