



ASSIFACT

Associazione Italiana per il Factoring

Factoring e Supply Chain Finance per ottimizzare incassi e pagamenti

Ruxandra Valcu

Direttore Generale Ifitalia

Vice-Presidente Assifact

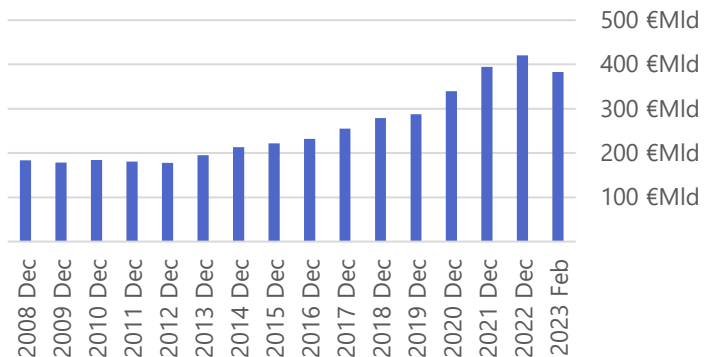


Il contesto

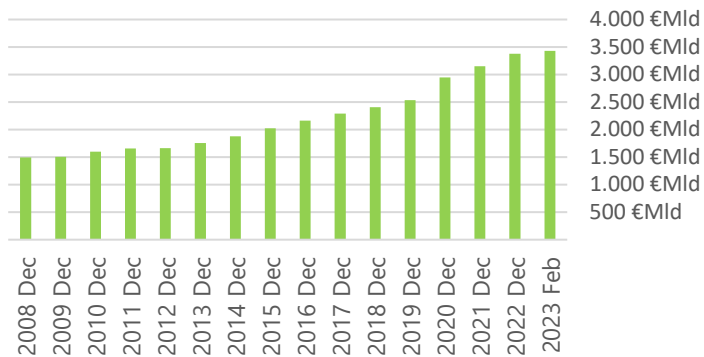
Le imprese detengono livelli record di liquidità, ma nel 2022 hanno iniziato a «bruciare» cassa ...

Depositi delle imprese non finanziarie

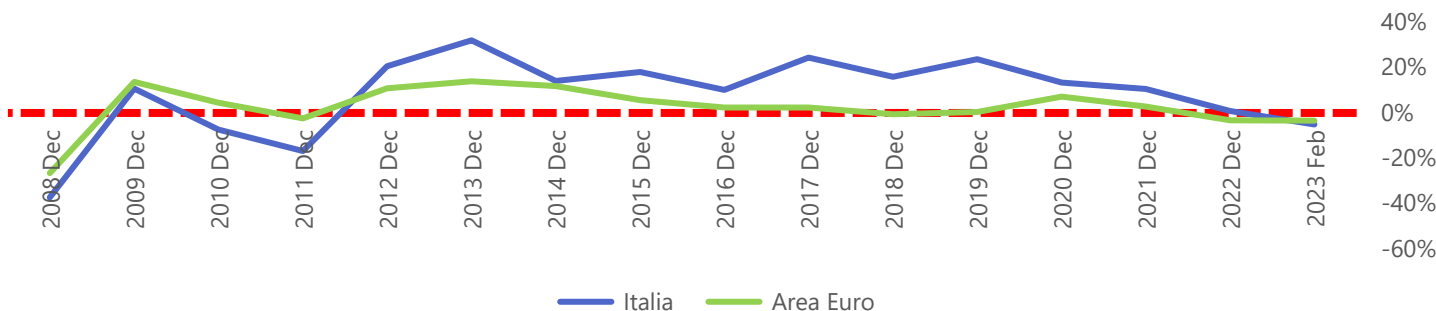
Italia



Area Euro



Accumulo (consumo) di cassa netto nelle imprese non finanziarie (var. % depositi - flusso netto di prestiti)



- Le imprese hanno accumulato ampie riserve di liquidità in particolare grazie ai supporti statali contro la pandemia
- Nel 2022 per la prima volta nel decennio le imprese hanno iniziato a «bruciare» cassa a ritmi elevati in particolare per effetto dell'inflazione nei prezzi degli input
- Il trend sembra proseguire nei primi mesi del 2023

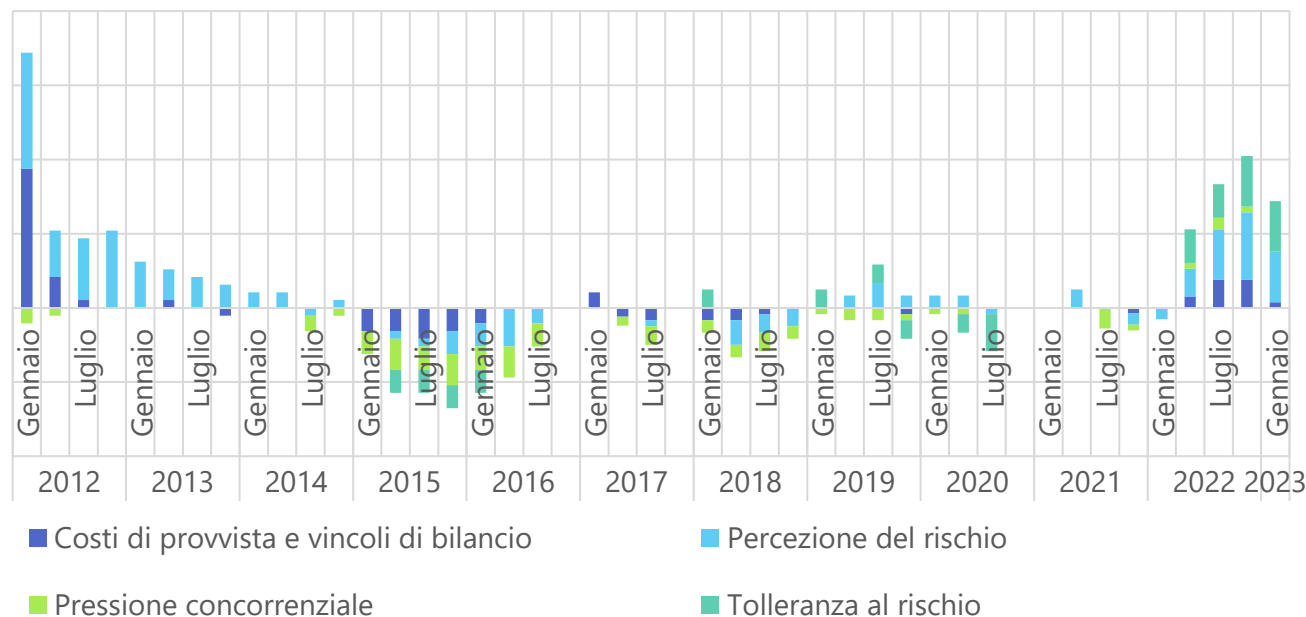


Il contesto

... mentre le banche irrigidiscono i criteri di concessione del credito

- Le incertezze alimentano le preoccupazioni per un ritorno delle insolvenze aziendali
- Aumenta la sensibilità al rischio da parte delle banche e si riduce la tolleranza allo stesso
- Il ritmo con cui le banche stanno irrigidendo i parametri per la concessione del credito è il più elevato dal 2012

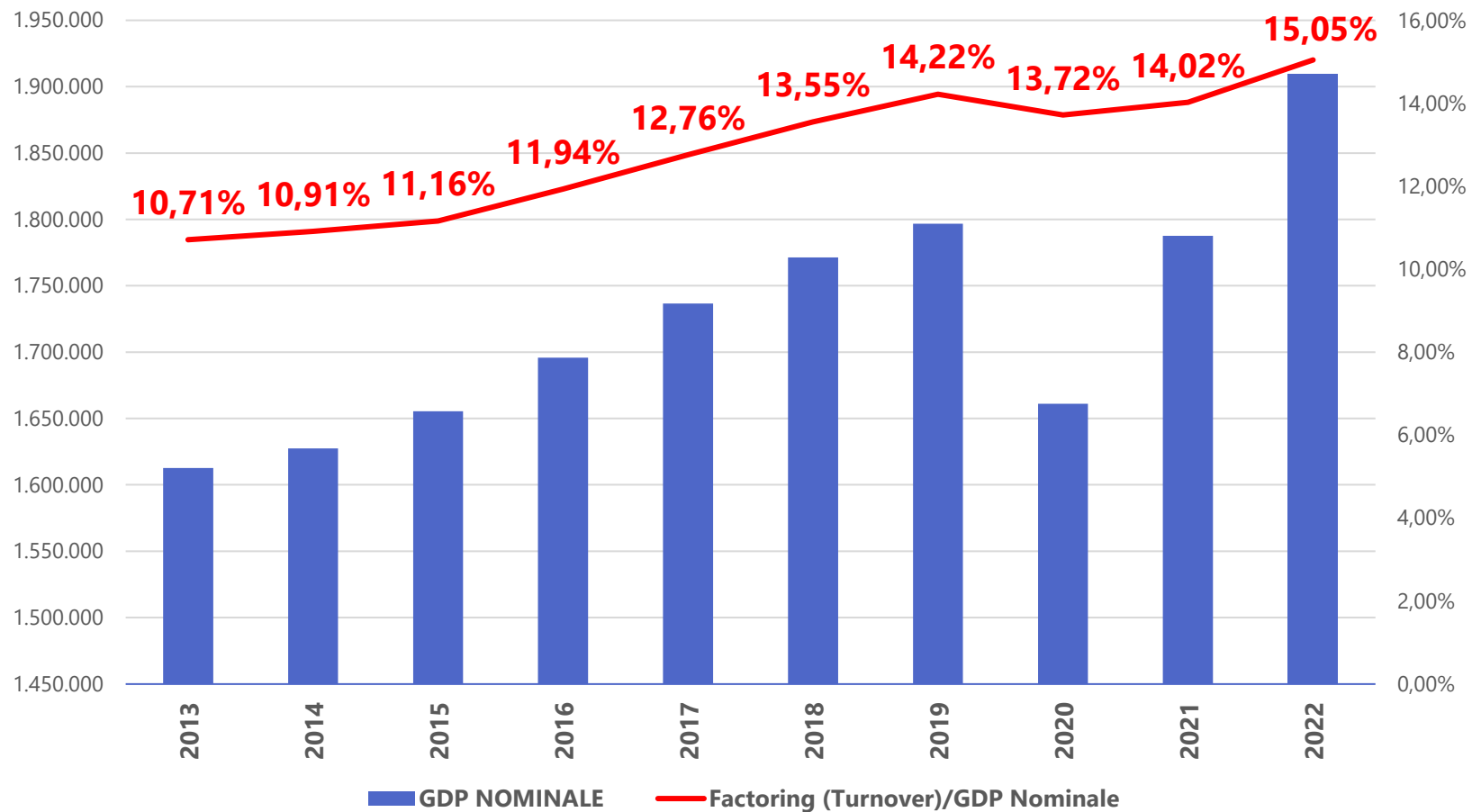
**Criteri applicati nell'approvazione di prestiti e l'apertura di linee di credito a favore delle imprese
(+ irrigidimento / - allentamento)**





Il mercato del factoring

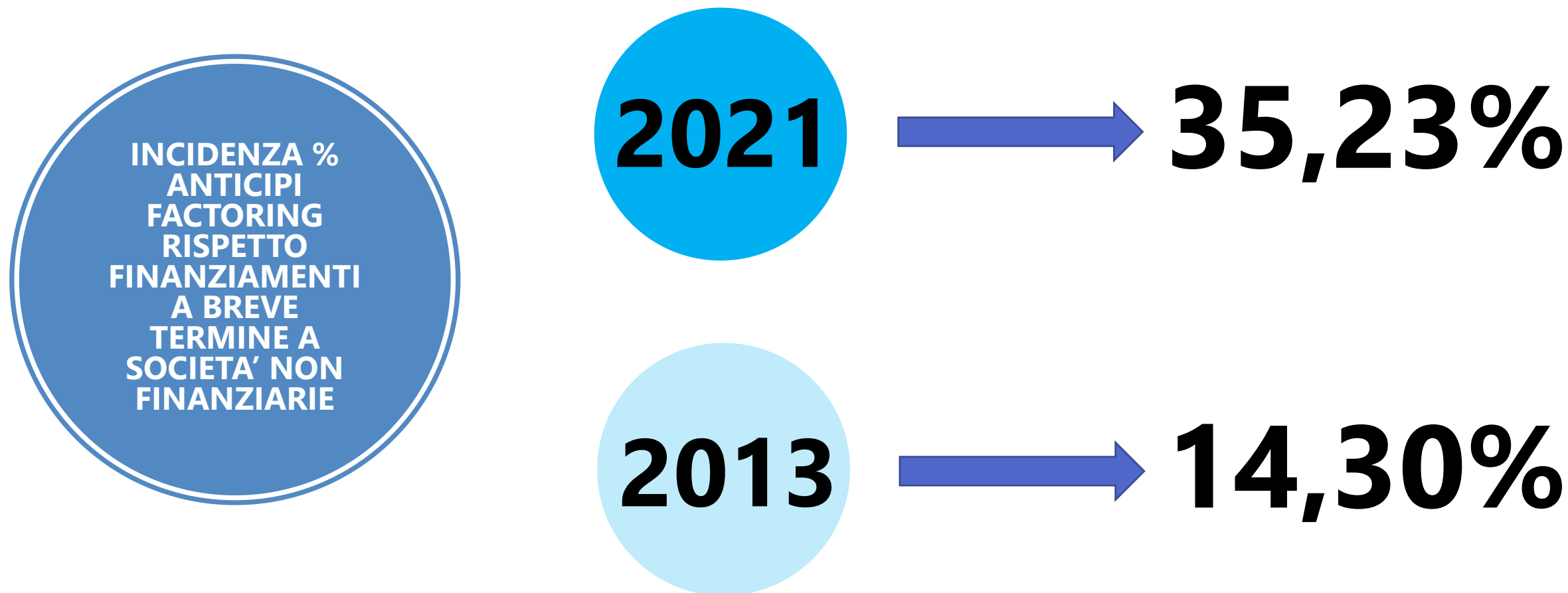
La penetrazione del factoring nell'economia italiana è elevata e cresce stabilmente





Il mercato del factoring

...ed è sempre più rilevante la quota nei prestiti a breve termine



Indagine sulla domanda di Factoring & Invoice Fintech

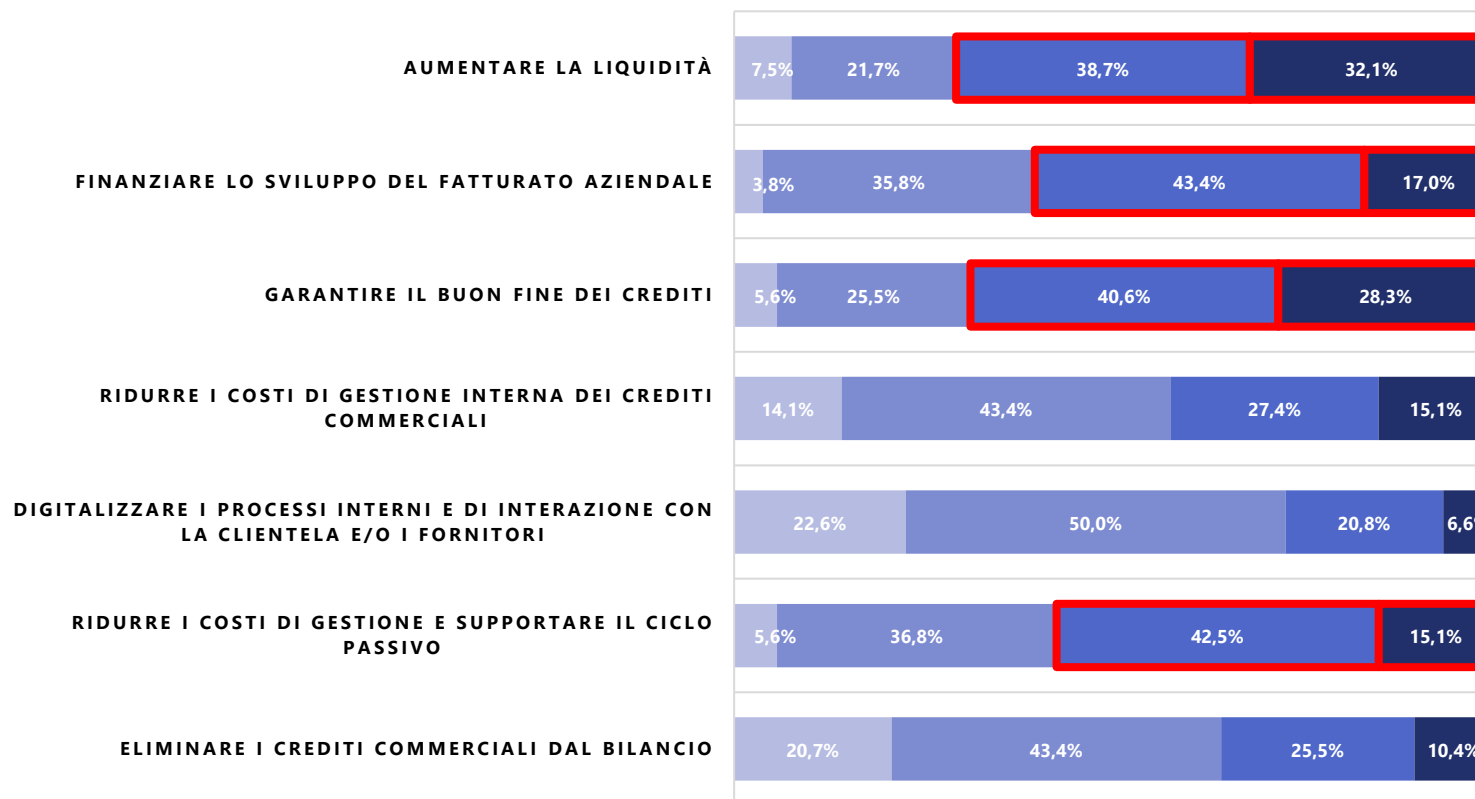
Le esigenze delle imprese si manifestano su entrambi i lati del CCN

Importanza delle esigenze delle imprese riguardo al capitale circolante

■ Per nulla importante ■ Abbastanza importante ■ Molto importante ■ Essenziale

Principali esigenze connesse al ciclo attivo

Principali esigenze connesse al ciclo passivo



Soluzione:
Factoring

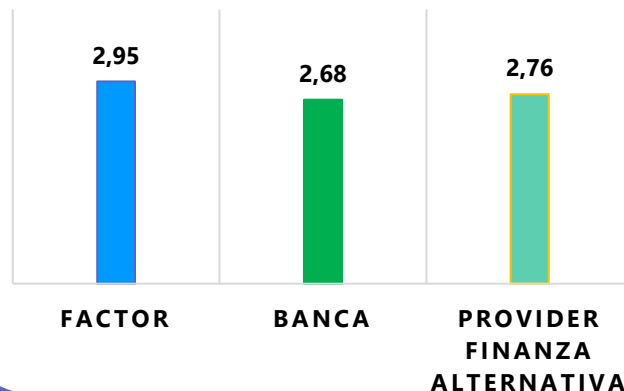
Soluzione:
Supply Chain
Finance

Indagine sulla domanda di Factoring & Invoice Fintech

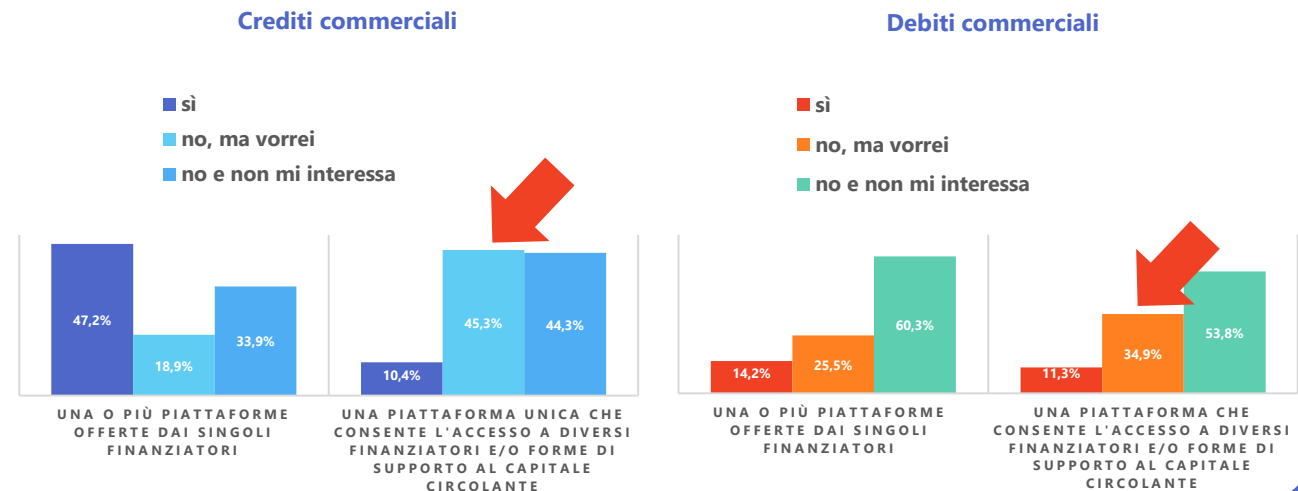
Grado di digitalizzazione già elevato, appetito per una piattaforma «one-stop shop»

- Il processo di integrazione tecnologica fra il factor, il cedente e il debitore ceduto, ha ormai raggiunto un **significativo livello di automazione nelle interfacce**, riconosciuto anche nella soddisfazione espressa dalle imprese intervistate
- I clienti esprimono la richiesta di poter **agire con piattaforme “open”**, tramite le quali opzionare contemporaneamente una **pluralità di soluzioni e servizi**, potenzialmente negoziandoli con una **pluralità di intermediari e finanziatori**
- **L'utilizzo delle forme più innovative** di supporto al capitale circolante, dal punto di vista del cedente, come l'invoice trading, risulta **ancora in fase esplorativa** (<5% lo usa o lo ha usato in passato)

Giudizio medio rispetto al grado di evoluzione tecnologica dei servizi offerti dal factor, dalla banca e dai provider di finanza alternativa (da 1 = “scarso” a 4 = “ottimo”)



Con riferimento al sostegno al capitale circolante, i sistemi dell'azienda sono integrati con:

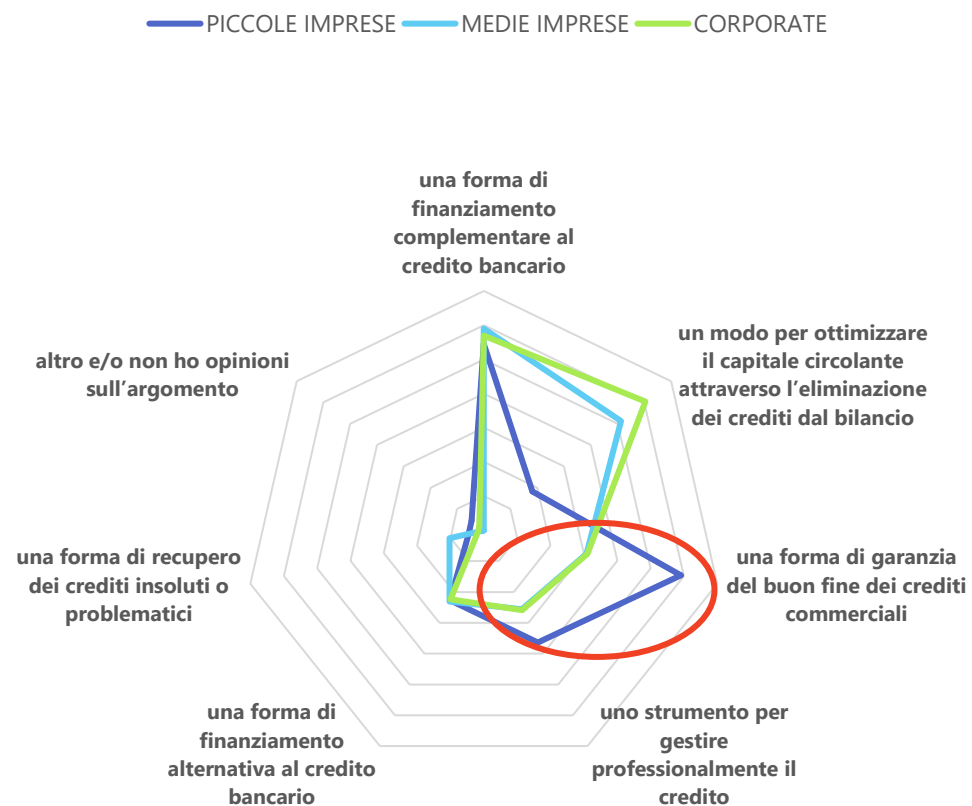


Indagine sulla domanda di Factoring & Invoice Fintech

Le PMI sono particolarmente sensibili al rischio commerciale

- Le imprese di piccole dimensioni hanno manifestato l'**esigenza di conseguire una migliore gestione del rischio di credito**. Esse raramente dispongono di adeguate tecnologie e specifiche funzioni organizzative dedicate alla gestione del rischio di credito.
- Le società di factoring**, forti di un ineguagliabile patrimonio informativo acquisito in merito al profilo comportamentale dei debitori e delle proprie strutture tecnologiche e professionali, possono essere una risposta a questa domanda e **supportare la piccola impresa** (cedente ma anche debitrice) **nella gestione e incasso** dei crediti, **nell'assunzione del rischio (pro soluto)**; più in generale **essere al fianco delle piccole imprese come Advisor** nella valutazione del loro potenziale portafoglio clienti.
- Il Factor può essere **un Partner capace di indirizzare e sostenere la crescita di impresa in un territorio a rischio mitigato**

Cosa rappresenta il factoring? (ripartizione % delle risposte, evoluzione temporale, pp = punti percentuali)

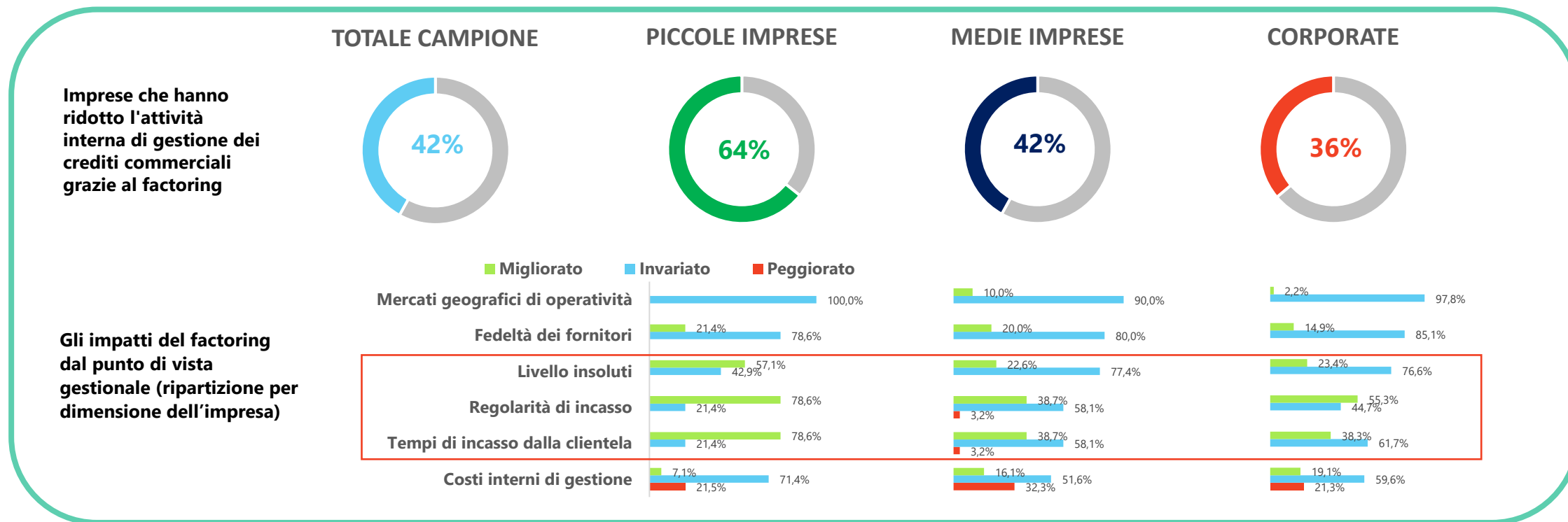


Nota: fino ad un massimo di 3 risposte

Indagine sulla domanda di Factoring & Invoice Fintech

Il factoring come soluzione per la gestione dei crediti

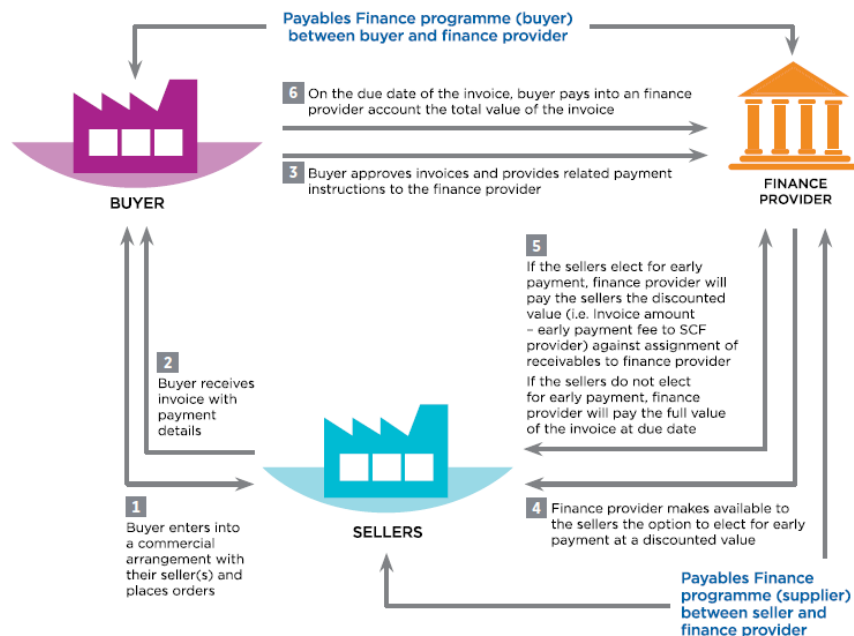
- Le **imprese di piccole dimensioni** sono **più propense ad affidare al factor l'attività di gestione dei crediti commerciali** e **percepiscono con maggiore evidenza i benefici** della gestione del factor in termini di contenimento degli insoluti, regolarità e tempestività dei pagamenti



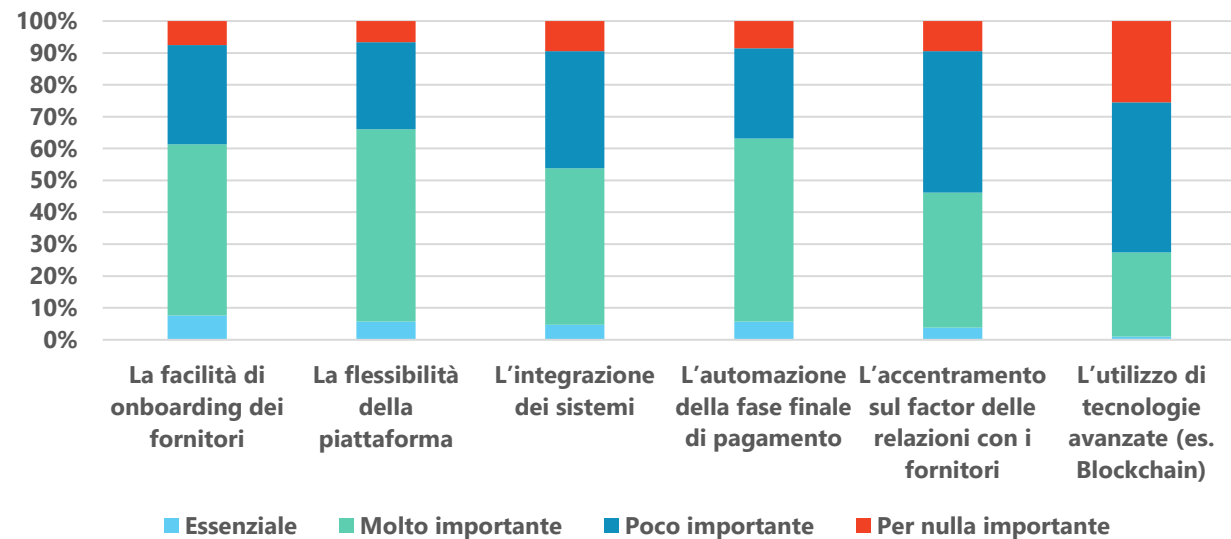
Indagine sulla domanda di Factoring & Invoice Fintech

Il Supply Chain Finance come soluzione «win-win» per le esigenze di capitale circolante delle filiere

- L'indagine conferma il successo delle operazioni riconducibili al Supply chain finance: reverse factoring e confirming sono utilizzati sovente dalle imprese intervistate (e con buona soddisfazione)
- Nell'ambito di una soluzione di Supply chain finance, le imprese buyer possono fare leva su piattaforme flessibili e conseguire una sempre maggiore **automazione della fase finale di pagamento**
- I fornitori coinvolti risultano mediamente più aperti alle nuove tecnologie e hanno fatto meno ricorso ai supporti statali durante la pandemia



I profili di maggiore importanza per le imprese in una soluzione di Supply chain finance



Takeways

1

Inflazione e politiche monetarie restrittive mettono pressione alla liquidità delle imprese, in un momento in cui le banche irrigidiscono i criteri di concessione del credito

2

In questo contesto, le imprese chiedono sempre più **automazione e visibilità dei flussi di cassa** connessi al capitale circolante, sia lato attivo che passivo: factoring e SCF svolgono un ruolo chiave, non solo di natura finanziaria ma anche mettendo a disposizione i propri servizi di gestione professionale e la propria tecnologia

3

Le PMI sono particolarmente sensibili al rischio di insoluti commerciali: quelle che ricorrono al factoring risultano più propense ad affidare la gestione del credito al factor, percependo significativi miglioramenti nei principali KPI relativi al working capital

4

Le soluzioni di Supply Chain Finance (reverse factoring / confirming) sono solitamente basate su piattaforme digitali e consentono di supportare efficacemente i propri fornitori strategici senza pesare sul capitale circolante del buyer, attraverso soluzioni flessibili che consentono di conseguire anche una **maggiore automazione nella fase finale del pagamento**

Per scaricare l'indagine:



www.assifact.it