



## Le prospettive di sviluppo del factoring: SCF

L'iniziativa ha l'obiettivo di evidenziare le leve commerciali che rendono il factoring uno strumento finanziario potenzialmente in grado di ridurre parte dei rischi finanziari e operativi delle aziende e capace di rafforzare e fidelizzare i rapporti di filiera. La tenuta di molte supply chain nella fase economica pesantemente condizionata dalla pandemia ha dimostrato la capacità del factoring di sostenere i legami economici tra le imprese e l'efficienza della catena finanziaria.

Con riferimento alla didattica, il corso propone ai partecipanti potenziali problemi finanziari attraverso l'utilizzo di brevi filmati e testimonianze. I partecipanti sono coinvolti attivamente nella soluzione di casi che consentano di evidenziare il ruolo del factoring.

Personale di banca che gestisce le relazioni di clientela con le imprese (in particolare, quelle di medio-piccole dimensioni), che svolge la funzione di commerciale corporate, personale delle società di factoring inserito in funzioni di gestione clienti e commerciali

**3,5 ore**

**12 ottobre 2023 || 9.30 - 13.00**

### Contenuti del corso:

- Supply chain e Supply Chain Finance: il ruolo del factoring
- Le potenzialità del reverse factoring
- Il factoring in presenza di imprese in crisi
- Utilizzare le leve commerciali del factoring

*Stefano Monferrà, Università Cattolica del Sacro Cuore  
Testimonial*

### Aula virtuale su piattaforma Microsoft Teams

Didattica con interattività in real time

**Massimo 25 partecipanti** in aula virtuale

€ 500 + IVA per Associati

€ 600 + IVA per Non Associati