



## LE PROSPETTIVE DI SVILUPPO DEL FACTORING: SCF

**Durata: 3,5 ore**

L’iniziativa ha l’obiettivo di evidenziare le leve commerciali che rendono il factoring uno strumento finanziario potenzialmente in grado di ridurre parte dei rischi finanziari e operativi delle aziende e capace di rafforzare e fidelizzare i rapporti di filiera. La tenuta di molte supply chain nella fase economica pesantemente condizionata dalla pandemia ha dimostrato la capacità del factoring di sostenere i legami economici tra le imprese e l’efficienza della catena finanziaria.

Con riferimento alla didattica, il corso propone ai partecipanti potenziali problemi finanziari attraverso l’utilizzo di brevi filmati e testimonianze. I partecipanti sono coinvolti attivamente nella soluzione di casi che consentano di evidenziare il ruolo del factoring.



### Contenuti del corso:

- Supply chain e supply chain finance: il ruolo del factoring
- Le potenzialità del reverse factoring
- Il factoring in presenza di imprese in crisi
- Utilizzare le leve commerciali del factoring

LE PROSPETTIVE DI SVILUPPO DEL FACTORING: SCF	
<b>Durata</b>	<b>3,5 ore</b>
<b>Data</b>	<b>6 ottobre 2022    9.30 - 13.00</b>
<b>Sede</b>	<b>Aula virtuale su piattaforma Microsoft Teams</b>
<b>Didattica</b>	Didattica con interattività in real time <b>Massimo 25 partecipanti</b> in aula virtuale
<b>Destinatari</b>	Personale di banca che gestisce le relazioni di clientela con le imprese (in particolare, quelle di medio-piccole dimensioni), che svolge la funzione di commerciale corporate, personale delle società di factoring inserito in funzioni di gestione clienti e commerciali
<b>Relatori</b>	<i>Stefano Monferrà, Università Cattolica del Sacro Cuore</i> <i>Testimonial</i>
<b>Costo</b>	€ 500 + IVA per Associati € 600 + IVA per Non Associati